

Insiderin mit grossem Beziehungsnetz

Seit fünf Jahren führt Beata Probst mit ihrer Firma DENTALIS von Olten aus die erste private Stellenvermittlung für Berufe im zahnmedizinischen Bereich in der Schweiz. In den letzten zwei Jahren ist mit Praxisvermittlungen eine neue Dienstleistung dazu gekommen. dentalinside hat sich mit Beata Probst über die aktuelle Situation und ihr Angebot in diesem Segment unterhalten.

Frau Probst, wie präsentiert sich der Markt bezüglich Angebot und Nachfrage im Bereich von Zahnarztpraxen?

Zahnarztpraxen werden immer wieder verkauft. Momentan ist allerdings die Nachfrage, eine Zahnarztpraxis zu kaufen, wieder etwas grösser. Neben Schweizer Zahnärzten hat es auch ausländische Zahnärzte, die hierzulande eine eigene Praxis führen wollen.

Wem bieten Sie Ihre Dienstleistungen im Bereich der Praxisvermittlung an?

Meine Dienstleistungen beschränken sich auf bestehende Praxen mit Kundenstamm in der ganzen Schweiz. Vermittelt werden Schweizer Zahnärzte wie auch ausländische Zahnärzte mit entsprechenden Fähigkeits- und Bewilligungsausweisen.

Wie kommen Sie an die Adressen von Praxis-Anbietern?

Da ich bereits über zehn Jahre im Dentalbereich arbeite, habe ich als Insiderin der Branche ein Beziehungsnetz aufgebaut. Praxisanbieter



Zwei Zahnärzte, die sich über die Praxisvermittlung DENTALIS gefunden haben: Dr. med. dent. Kurt Uebersax (rechts) hat seine Praxis in Laupen an med. dent. Hendrik Jünger übergeben.

Danke!

«Auf der dornenvollen Suche nach einem geeigneten Praxisnachfolger stand mir Frau Beata Probst überaus hilf- und letztlich auch erfolgreich zur Seite. Passende Charaktere verschiedenen Alters zusammenzuführen setzt profunde Menschenkenntnis und effizientes Handeln voraus. Die Erwartungen meiner Patienten, meines Nachfolgers aber auch meiner Seite erfüllten sich vollumfänglich. Danke, Frau Probst!»

Dr. med. dent. Kurt Uebersax

wenden sich meistens direkt an mich. Über Mundpropaganda, Internet oder Publikationen in den Medien werden die Zahnärzte auf mich aufmerksam.

Was beinhalten Ihre Dienstleistungen konkret?

Um auf die individuellen Wünsche der Interessenten eingehen zu können, ist persönlicher Kontakt wichtig. Vereinbarungen können auch ausserhalb der regulären Bürozeiten stattfinden, was meinerseits eine gewisse Flexibilität verlangt, von vielen Kunden aber ausserordentlich geschätzt wird. Auch evaluiere ich die Praxen auf der Basis der Wünsche von Interessenten. Eine sorgfältig geprüfte Verknüpfung von Anbietern und Suchenden scheint mir wichtig, bei den Preisverhandlungen klinge ich mich dann allerdings aus. ■

Weitere Informationen:

DENTALIS
Beata Probst
Bleichmattstrasse 78
4600 Olten
Telefon 062 212 45 00
Fax 062 212 42 61
www.dentalis.ch